

Verkaufsberater für Emissionsschutz bei Biogas & Gülle (m/w/d)

Baden-Württemberg (Home-Office)



Unser Mandant

entwickelt, produziert und vermarktet individuelle Lösungen aus Stahl und technischen Textilien nach Kundenwunsch. Im Zuge des Ausbaus der Vertriebsaktivitäten wird ein motivierter Verkaufsberater im Außendienst gesucht, der selbstständig das Vertriebsgebiet Baden-Württemberg und angrenzende Gebiete verantwortet.

Ihr Aufgabenfeld

- Bestandskundenbetreuung und Neukunden Akquise
- Technische Fachberatung und Angebotserstellung potenzieller Kunden
- Betreuung von Handelsvertretern
- Aufnahme eines technischen Aufmaßes bei Bauvorhaben
- Mitarbeit an Marketingveranstaltungen und Messen

Das bringen Sie mit

- Leidenschaft für die Landwirtschaft, Technik und Vertrieb
- Freude an der Beratung- an Verkaufstätigkeit
- Branchenerfahrung in der Landtechnik und Verkauf / Vertrieb sind von Vorteil
- Eigenverantwortliches und selbstorganisiertes Arbeiten
- Sicheres Auftreten und gute Präsentationsfähigkeiten
- Hohe Reisebereitschaft

Darauf können Sie sich freuen

- Abwechslungsreiche und sehr verantwortliche Tätigkeit in einem Unternehmen, das Raum für unternehmerische Tätigkeit und Entwicklung bietet
- Ein sehr gutes Betriebsklima mit engagierten Mitarbeitern
- Krisensicherer Arbeitsplatz, Wertschätzung und Zusammenhalt
- Ein attraktives Gehaltspaket aus Fixum und Prämien
- Geschäftswagen auch für private Nutzung

Sie sind sich unsicher, ob die Stelle zu Ihnen passt? Kein Problem, wir möchten Sie trotzdem kennenlernen und werden die Passgenauigkeit gemeinsam herausfinden.

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an:
aumann@maconsulting.com.de

Wir freuen uns darauf Sie kennen zu lernen! Gerne klären wir Ihre ersten Fragen auch vorab am Telefon.