

Area Sales Manager (m/w/d)

Traktor- und Maschinenersatzteile

Rheinland-Pfalz und angrenzende Gebiete (Home-Office)



Unser Mandant

... ist eine deutsche Vertriebsgesellschaft und Tochter eines internationalen Konzerns, Gesamtlieferant für Ersatzteile für Unternehmen in den Bereichen Landwirtschaft, Forst und Baumaschinen.

Ihr Aufgabenfeld

- ✓ Verkauf, Betreuung, Beratung und Weiterentwicklung unserer Kunden sowie Neukundenakquise
- ✓ Verantwortlich für die Steigerung von Umsatz und der Erhöhung der Rentabilität
- ✓ Zielorientierte Marktbearbeitung und Marktanalyse
- ✓ Auswerten und Bearbeiten von Verkaufsstatistiken
- ✓ Mitarbeit an Marketingveranstaltungen

Das bringen Sie mit

- ✓ Abgeschlossene technische / kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- ✓ Umfassende Erfahrung im Teilegeschäft (Landtechnik, Automobilindustrie, Baumaschinen)
- ✓ Vertriebliches Denken und Handeln mit einer ausgeprägten Kunden- und Abschlussorientierung
- ✓ Selbständige und strukturierte Arbeitsweise und eine Hands-on-Mentalität
- ✓ Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Durchsetzungsstärke
- ✓ Sicherer Umgang mit modernen Kommunikationsmitteln und MS-Office
- ✓ Hohe Reisetätigkeit

Darauf können Sie sich freuen

- ✓ Ein anspruchsvoller Vertriebsposition in einem expandierenden Unternehmen, das Raum für unternehmerisches Handeln und Entwicklung bietet
- ✓ Ein sympathisches, motiviertes Team und eine systematische Einarbeitung in Ihr Aufgabenumfeld
- ✓ Moderne Homeoffice Ausstattung
- ✓ Ein interessantes Fixgehalt und eine attraktive Leistungsvergütung
- ✓ Ein neutral gehaltener Firmenwagen auch zur privaten Nutzung

Sie sind sich unsicher, ob die Stelle zu Ihnen passt? Kein Problem, wir möchten Sie trotzdem kennenlernen und werden die Passgenauigkeit gemeinsam herausfinden.

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an:
aulmann@maconsulting.com.de

Wir freuen uns darauf Sie kennen zu lernen! Gerne klären wir Ihre ersten Fragen auch vorab am Telefon.